

**Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Kapitałowej
SANWIL HOLDING Spółka Akcyjna
za I półrocze 2013 rok**

Lublin, sierpień 2013 r.

Spis treści

1. WIZYTÓWKA GRUPY KAPITAŁOWEJ SANWIL HOLDING S.A.	2
1.1. DANE IDENTYFIKUJĄCE JEDNOSTKĘ DOMINUJĄCĄ	2
1.2. PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI	2
1.3. JEDNOSTKI ZALĘŻNE	2
1.4. SKŁAD OSOBOWY ORGANÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ	2
2. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA	2
2.1. SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	3
2.2. SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	6
2.3. SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	7
2.4. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ	8
2.5. CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU	9
2.6. PRZEWIDYWANE KIERUNKI ROZWOJU SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ WRAZ Z OCENĄ	9
2.7. OCENA DOTYCZĄCA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM ZDOLNOŚCI WYWIĄZYWANAI SIĘ Z ZACIĄGNIĘTYCH ZOBOWIĄZAŃ	9
3. ZATRUDNIENIE	9
4. INWESTYCJE	9
5. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	10
6. POZOSTAŁE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA	10
6.1. ZACIĄGNIĘTE I WYPOWIEDZIANE W ROKU OBROTOWYM UMOWY DOTYCZĄCE KREDYTÓW I POŻYCZEK	10
6.2. UDZIELONE POŻYCZKI W ROKU OBROTOWYM JEDNOSTKOM POWIĄZANYM	10
6.3. PORĘCZENIA I GWARANCJE UDZIELONE I OTRZYMANE OD PODMIOTÓW POWIĄZANYCH	10
6.4. EMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH WRAZ Z OPISEM WYKORZYSTANIA ŚRODKÓW Z EMISJI W OKRESIE OBJĘTYM SPRAWOZDANIEM DO DNIA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA	10
6.5. OBJAŚNIENIE RÓŻNIC POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI WYNIKÓW ZA ROK 2013.	10
6.6. AKCJE SPÓŁKI ORAZ UDZIAŁY PODMIOTÓW POWIĄZANYCH POSIADANE PRZEZ OSOBY NADZORUJĄCE I ZARZĄDZAJĄCE	10
6.7. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ, JAKIE NASTĄPIŁY W ROKU OBROTOWYM I PO DACIE BILANSOWEJ DO DNIA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA	10
6.8. INSTRUMENTY FINANSOWE W ZAKRESIE RYZYKA, PRZYJĘTYCH CELACH I METODACH ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM	10
6.9. INFORMACJE O ISTOTNYCH POSTĘPOWANIACH TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ I INNYCH RYZYKACH JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ LUB JEDNOSTEK OD NIEJ ZALĘŻNYCH	10
6.10. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD LUB KORZYŚCI OSÓB NADZORUJĄCYCH I ZARZĄDZAJĄCYCH JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ	10
6.11. ZAWARTE PRZEZ EMITENTA BĄDŹ JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALĘŻNĄ JEDNEJ LUB WIELU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	10
7. PODSUMOWANIE	11

1. WIZYTÓWKA GRUPY KAPITAŁOWEJ SANWIL HOLDING S.A.

1.1. Dane identyfikujące jednostkę dominującą

Jednostką dominującą Grupy kapitałowej SANWIL HOLDING Spółka Akcyjna jest SANWIL HOLDING Spółka Akcyjna z siedzibą w Lublinie (20-703), przy ul. Cisowej 11.

Siedziba sądu: Sąd Rejonowy Lublin-Wschód w Lublinie z siedzibą w Świdniku, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.

Data rejestracji: 24.06.2002 r.

Numer rejestru: 0000119088

Wg klasyfikacji przyjętej przez GPW Spółka Dominująca figuruje w sektorze: przemysł lekki.

1.2. Przedmiot działalności

Grupa prowadzi działalność zakresie:

- Działalność firm centralnych (*head offices*) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych,
- Produkcja wyrobów włókienniczych pozostałych, gdzie indziej nie sklasyfikowana,
- Sprzedaż obuwia i akcesoriów obuwniczych.

1.3. Jednostki zależne

Emitent jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej SANWIL HOLDING S.A..

Na dzień bilansowy oraz sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Grupy wchodzi następujące jednostki zlokalizowane w Polsce:

- SANWIL HOLDING S.A. jest jednostką dominującą w Grupie.
- SANWIL POLSKA Spółka z o.o. – 100% udziałów objętych przez Jednostkę dominującą.
- Grupa kapitałowa Draszba z siedzibą w Gdańsku – 61,17% udziałów objętych przez Jednostkę dominującą.
W skład grupy kapitałowej Draszba wchodzi:
 - Draszba S.A. w upadłości układowej z siedzibą w Gdańsku – jednostka dominująca niższego szczebla,
 - E-buty S.A. z siedzibą w Gdańsku – 49,45% udziałów objętych przez Draszba S.A.

1.4. Skład osobowy organów jednostki dominującej

Zarząd Spółki jest jednoosobowy. Na przestrzeni 2013 roku nie odnotowano zmian w Zarządzie Spółki.

W dniu 24 września 2012 r. Rada Nadzorcza Emitenta powołała do pełnienia funkcji Prezesa Zarządu Pana Adama Buchajskiego.

Na moment bilansowy oraz sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- | | |
|------------------------|----------------------|
| p. Krzysztof Misiak | - Przewodniczący |
| p. Agnieszka Buchajska | - Wiceprzewodnicząca |
| p. Magdalena Słota | - Wiceprzewodnicząca |
| p. Piotr Zawiślak | - Członek |
| p. Jan Pomorski | - Członek |

Na przestrzeni I półrocza 2013 odnotowano zmiany w składzie Rady Nadzorczej Emitenta.

Z dniem 31 marca 2013 rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej złożył Pan Sylwester Bogacki. W związku z tym Rada Nadzorcza w dniu 16.04.2013 uzupełniła swój skład w drodze kooptacji na podstawie art. 17.2 Statutu Spółki o osobę Pana Jana Pomorskiego.

Rada Nadzorcza Spółki decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia (ZWZ) z dnia 07.06.2011 r. w kadencji rozpoczynającej się w dniu 07.06.2011 r. liczyć będzie 5 członków.

2. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA

Działalność Grupy Kapitałowej SANWIL HOLDING S.A. alokowana jest do następujących segmentów operacyjnych:

- a) Wyroby powlekane - produkcja wyrobów powlekanych prezentowana przez SANWIL POLSKA Sp. z o.o. – przemysł lekki (m.in. PKD 13.96.Z i 20.16.Z)
- b) Handel obuwiem - działalność agentów zajmujących się sprzedażą wyrobów włókienniczych, odzieży, obuwia i wyrobów skórzanych (m.in. PKD 51.16.Z, 47.72.Z) – Grupa Kapitałowa Draszba S.A.
- c) Działalność firm centralnych i holdingów (m.in. 70.10.Z) – Jednostka Dominująca.

2.1. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

Wybrane pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012
Przychody ze sprzedaży	34 695	37 873
Koszt własny sprzedaży	24 232	26 791
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	10 463	11 082
Koszty sprzedaży	659	723
Koszty ogólnego zarządu	11 126	14 191
Zysk (strata) ze sprzedaży	-1 322	-3 832
Pozostałe przychody operacyjne	783	3 685
Pozostałe koszty operacyjne	1 593	3 593
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-2 132	-3 740
Przychody finansowe	1 377	1 044
Koszty finansowe	1 548	6 054
Udział w zyskach jednostek stowarzyszonych	-	-
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-2 303	-8 750
Podatek dochodowy	-167	542
Zysk (strata) netto	-2 136	-9 292

2.1.1. Przychody**Główne pozycje przychodów ze sprzedaży**

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Produkty i usługi	17 026	17 124	99,4%	49,1%	45,2%
2. Towary i materiały	17 669	20 749	85,2%	50,9%	54,8%
Razem przychody ze sprzedaży	34 695	37 873	91,6%	100,0%	100,0%

Obszary geograficzne

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Kraj	29 983	31 888	94,0%	86,4%	84,2%
2. Państwa UE	3 340	2 619	127,5%	9,6%	6,9%
3. Pozostałe kraje (Rosja, Ukraina, Białoruś)	1 372	3 366	40,8%	4,0%	8,9%
Razem przychody ze sprzedaży	34 695	37 873	91,6%	100,0%	100,0%

W I półroczu 2013 łączne skonsolidowane przychody ze sprzedaży ogółem (produktów towarów i materiałów) wyniosły 34.695 tys. zł i były niższe w porównaniu do roku poprzedniego o 3.178 tys. zł. W poszczególnych segmentach sprzedaż przedstawiała się następująco:

Segment wyroby powlekane

Informacje dotyczące produktów i usług.

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Grupa produktów Skay	7 019	7 480	93,8%	52,7%	44,1%
2. Grupa produktów Polstram	4 462	4 669	95,6%	33,5%	27,5%
4. Pozostałe	1 841	4 808	38,3%	13,8%	28,4%
Razem	13 322	16 957	78,6%	100,0%	100,0%

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Produkty	12 980	14 601	88,9%	97,4%	97,0%
a) kraj	9 410	9 602	98,0%	70,6%	63,8%
b) państwa UE	2 198	1 717	128,0%	16,5%	11,4%
c) pozostałe kraje (Rosja, Ukraina, Białoruś)	1 372	3 282	41,8%	10,3%	21,8%
2. Usługi	325	410	79,3%	2,4%	2,7%
a) kraj	282	345	81,7%	2,1%	2,3%
b) państwa UE	40	26	153,8%	0,3%	0,2%
c) pozostałe kraje (Rosja, Ukraina, Białoruś)	3	39	7,7%	0,0%	0,3%
3. Materiały	17	41	41,5%	0,1%	0,3%
a) kraj	17	27	63,0%	0,1%	0,2%
c) pozostałe kraje (Rosja, Ukraina, Białoruś)	0	14	0,0%	0,0%	0,1%
Razem przychody ze sprzedaży	13 322	15 052	88,5%	100,0%	100,0%

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2013 r. wyniosły 13 322 tys. zł i były niższe od przychodów w analogicznym okresie ubiegłego roku o 1 730 tys. zł, tj. o 11,5%.

Zaobserwowany spadek sprzedaży spowodowany jest zmniejszonymi zamówieniami z państw poza UE (odnotowano spadek zarówno bezwzględny o 1.960 tys. zł jak i procentowy 41,23%) oraz w kraju w wartościach bezwzględnych o 265 tys. zł (97,3%), przeprowadzoną restrukturyzacją produktową i odbudową rynków sprzedaży. Dodatkowo należy nadmienić, iż mimo kryzysu na rynku krajowym w dwóch głównych branżach odbiorców spółki, tj. obuwniczej i tapicerskiej w związku z pozyskaniem nowych zamówień w branży meblowej w kraju (18,3% przychodów ogółem w I półroczu 2013 i 18,5% w I półroczu 2012) udało się spółce zrekompensować utracone przychody w 2011 r.. Ponadto I półrocze 2013 r. to kontynuacja po ostatnich trzech latach intensywnych działań w kierunku zmiany struktury odbiorców. Coraz większą rolę zaczynają odgrywać duże firmy i trend ten będzie kontynuowany w najbliższych latach. Pozwoli to na ograniczenie asortymentu w celu wyeliminowania sporadycznych mało rentownych zleceń, planowanie produkcji z dużym wyprzedzeniem, wydłużenie serii produkcyjnych i idący za tym wzrost rentowności.

Procentowy udział sprzedaży eksportowej produktów w krajach UE porównując I półrocza 2013 i 2012 wynosi odpowiednio 16,5% i 11,4% w przychodach ogółem. Główny wpływ na taką sytuację w krajach UE miała zwiększona sprzedaż do krajów nadbałtyckich, z których to z kolei zaopatrują się dotychczasowi odbiorcy z poza UE.

Segment obuwie**Informacje dotyczące produktów i usług.**

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Obuwie	16 560	20 708	80,0%	99,8%	98,9%
2. Akcesoria (plecaki, torby, sznurówki) czystości do	41	229	17,9%	0,2%	1,1%
Razem	16 601	20 937	79,3%	100,0%	100,0%

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Dynamika 2013 / 2012	Struktura 2013	Struktura 2012
Wyszczególnienie					
1. Kraj	15 785	20 030	78,8%	95,1%	95,7%
2. Państwa UE	816	876	93,2%	4,9%	4,2%
3. Pozostałe kraje (Białoruś, Rosja)	0	31	0,0%	0,0%	0,1%
Razem	16 601	20 937	79,3%	100,0%	100,0%

Przychody ze sprzedaży za I półrocze 2013 r. 16.601 tys. zł. i były niższe w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 3.796 tys. zł.

Podstawowym źródłem przychodów ze sprzedaży była sprzedaż detaliczna obuwia w sklepach własnych stanowiąca ok. 2/3 ogólnej sumy przychodów. Pozostała sprzedaż w segmencie to sprzedaż hurtowa. Obroty segmentu dotyczą w głównej mierze rynku krajowego, tj. ok. 95%.

Segment działalność firm centralnych i holdingów

Informacje dotyczące produktów i usług.

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Struktura 2013
Wyszczególnienie			
1. Materiały i Towary	3 012	0	100,0%
Razem przychody ze sprzedaży	3 012	0	100,0%

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

	Za okres 01.01 - 30.06.2013	Za okres 01.01 – 30.06.2012	Struktura 2013
Wyszczególnienie			
1. Materiały i towary	3 012	0	100,0%
a) kraj	2 726	0	90,5%
b) państwa UE	286	0	9,5%
Razem przychody ze sprzedaży	3 012	0	100,0%

Wykazane przychody I półrocza 2013 r. związane są z zakupem obuwia i sprzedażą w sieci detalicznej spółki zależnej Draszba S.A. Jednocześnie jest to też dla Jednostki Dominującej generowanie dodatnich wyników z działalności operacyjnej z osiągniętej marży na sprzedaży.

2.1.2 Zysk operacyjny

Strata z działalności operacyjnej w I półroczu 2013 wyniosła 2.132 tys. zł i była niższa w porównaniu do straty w I półroczu 2012 roku w wysokości 3.832 tys. zł o 1.608 tys. zł.

W segmencie wyroby powlekane Spółka po raz kolejny już w swojej historii odnotowała dodatni roczny wynik na sprzedaży, który wyniósł 163 tys. zł w I półroczu 2013 r. i 348 tys. zł w okresie analogicznym roku ubiegłego. Wpływ na taką sytuację głównie miały kontynuowane i utrzymane działania w zakresie restrukturyzacji kosztów i optymalizacji przychodów i towarzyszącym im kosztom. Udało się uzyskać w I półroczu 2013 r. dalsze znaczne oszczędności w kosztach bezpośrednich tj. w zużyciu materiałów podstawowych oraz energii elektrycznej i gazu, a także w obniżce wysokości usług obcych, podatków lokalnych oraz kosztów wynagrodzeń co przy niższych przychodach ze sprzedaży pozwoliło spółce uzyskanie dodatniego wyniku na sprzedaży.

Oprócz działań w zakresie optymalizacji kapitału obrotowego, przynoszących w poprzednich latach, wymierne korzyści - w roku 2013, dodatkowo korzystny wpływ na wynik na działalności operacyjnej ma kontynuacja działań związanych z polityką w zakresie sprzedaży i windykacji należności.

Na działalności operacyjnej odnotowano zysk, która wyniósł w I półroczu br. 58 tys. zł i był niższy w porównaniu do zysku osiągniętego w I półroczu 2012 w wysokości 1.403 tys. zł o 1.345 tys. zł. Korzystniejszy wynik w 2012 r. wynikał głównie ze zdarzeń jednorazowych tj. odzyskanie utraconych należności od dwóch kontrahentów z poza UE oraz z przeprowadzenia wyprzedaży wyrobów gotowych zalegających na magazynach spółki w okresie pow. 3 lat.

Istotny z kolei lecz niekorzystny wpływ na wynik operacyjny w I półroczu 2013 r. ma działalność nabytej w 2009 roku spółki zależnej w segmencie obuwia. Strata operacyjna w tym segmencie wyniosła 1.765 tys. zł przy przychodach ze sprzedaży w wysokości 16.601 tys. zł (w ubiegłym roku odpowiednio strata operacyjna za I półrocze wyniosła 3.759 tys. zł przy przychodach 20.937 tys. zł).

W segmencie działalność holdingów strata z działalności operacyjnej w I półroczu 2013 wyniosła 82 tys. zł była niższa w porównaniu do straty osiągniętej w I półroczu 2012 roku w wysokości 800 tys. zł o 718 tys. zł. Głównym powodem lepszych wyników na działalności operacyjnej jest sprzedaż towarów – obuwia w sieci sprzedaży detalicznej.

2.1.3 Działalność finansowa

W I półroczu 2013 roku strata na działalności finansowej wyniosła 171 tys. zł w porównaniu do straty w wysokości 5.010 tys. złotych wykazanej w analogicznym okresie roku ubiegłego. Przychody finansowe w I półroczu 2013 roku wyniosły 1.377 tysiąca złotych i były wyższe w porównaniu z 2012 r. o 333 tysiące złotych.

Główną pozycją przychodów finansowych są odsetki od jednostek pozostałych uzyskane z zainwestowanych środków w papiery wartościowe, obligacje i z oprocentowania środków na rachunkach lokat w wysokości 417 tys. zł (w 2012 r. – 469 tys. zł). Na pozostałe przychody w I półroczu br. głównie składa się zysk na różnicach kursowych w kwocie 139 tys. zł oraz zmniejszenie odpisów aktualizujących odsetki od należności w kwocie 46 tys. zł oraz aktualizacja aktywów finansowych w kwocie 768 tys. zł.

Koszty finansowe za I półrocze 2013 wyniosły 1.548 tys. zł i w porównaniu do I półrocza roku ubiegłego były niższe o 4.506 tys. zł.

Znaczącą pozycją w kosztach finansowych bieżącego okresu jest aktualizacja wartości inwestycji i wynik na sprzedaży inwestycji finansowych, tj. akcji spółek giełdowych oraz pożyczek w kwocie 1.275 tys. zł, strata na różnicach kursowych w wysokości 103 tys. zł. oraz odpisy na odsetki od należności i umorzenie odsetek od należności w łącznej kwocie 68 tys. zł.

2.1.4 Wynik brutto, podatek dochodowy i wynik netto

W I półroczu br. Grupa kapitałowa wykazała stratę przed opodatkowaniem w wysokości 2.303 tys. zł roku bieżącego i 8.750 tys. zł w roku ubiegłym. Ujemny wynik został zmniejszony o odroczony podatek dochodowy, wynikający m.in. z różnic przejściowych związanych z różnicą między wartością podatkową i rachunkową środków trwałych powodujących zmniejszenie rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Po 6 miesiącach 2013 r. Grupa odnotowała stratę netto w wysokości 2.136 tys. zł (9.262 tys. zł za 6 miesięcy 2012 r.) W pozycji całkowite dochody ogółem odnotowano stratę w wysokości 2.136 tys. zł w bieżącym okresie i były one niższe od straty za okres poprzedni w kwocie 9.385 tys. zł o 7.249 tys. zł.

2.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

	Na dzień 30.06.2013 roku	Na dzień 31.12.2012 roku	Przyrost / Spadek 2013/2012	% dynamiki 2013/ 2012	Struktura % 2013 r.	Struktura % 2012 r.
AKTYWA						
AKTYWA TRWAŁE	32 824	31 191	1 633	105,2%	45,1%	42,3%
Rzeczowe aktywa trwałe	28 506	30 198	-1 692	94,4%	39,2%	41,0%
Wartości niematerialne i prawne	873	840	33	103,9%	1,2%	1,1%
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	3 389	91	3 298	3724,2%	4,7%	0,1%
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	56	62	-6	90,3%	0,1%	0,1%
AKTYWA OBROTOWE	39 981	42 462	-2 481	94,2%	54,9%	57,7%
Zapasy	24 018	22 370	1 648	107,4%	33,0%	30,4%
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10 200	9 982	218	102,2%	14,0%	13,6%
Rozliczenia międzyokresowe	682	214	468	318,7%	0,9%	0,3%
Aktywa finansowe przezn. do obrotu	1 371	4 313	-2 942	31,8%	1,9%	5,9%
Pozostałe aktywa finansowe	2 213	2 426	-213	91,2%	3,0%	3,3%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 497	3 157	-1 660	47,4%	2,1%	4,3%
SUMA AKTYWÓW	72 805	73 653	-848	98,8%	100,0%	100,0%
PASYWA						
KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	52 171	54 282	-2 111	96,1%	71,7%	73,7%
Kapitał podstawowy	50 117	50 117	0	100,0%	68,8%	68,0%
Kapitał zapasowy	25 145	25 145	0	100,0%	34,5%	34,1%
Kapitał z aktualizacji wyceny	2 232	2 232	0	100,0%	3,1%	3,0%
Pozostałe kapitały rezerwowe	33	33	0	100,0%	0,0%	0,0%
Zyski/straty zatrzymane	-28 808	-27 551	-1 257	104,6%	-39,6%	-37,4%
Kapitał przypadający:						
- Akcjonariuszom Jedn. Domin.	48 719	49 977	-1 258	97,5%	66,9%	67,9%
- Udziałom niekontrolującym	3 452	4 306	-854	80,2%	4,7%	5,8%
ZOBOWIĄZANIA DŁUG.	1 524	1 751	-227	87,0%	2,1%	2,4%
Pozostałe zobowiązania finansowe	55	36	19	152,8%	0,1%	0,0%
Rezerwy	705	705	0	100,0%	1,0%	1,0%
Przychody przyszłych okresów	14	64	-50	21,9%	0,0%	0,1%
Rezerwa na podatek odroczony	750	947	-197	79,2%	1,0%	1,3%
ZOBOWIĄZANIA KRÓTK.	19 110	17 619	1 491	108,5%	26,2%	23,9%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania	18 051	16 960	1 091	106,4%	24,8%	23,0%
Kredyty i pożyczki	256	98	158	261,2%	0,4%	0,1%
Pozostałe zobowiązania finansowe	20	35	-15	57,1%	0,0%	0,0%
Rezerwy	279	309	-30	90,3%	0,4%	0,4%
Przychody przyszłych okresów	504	217	287	232,3%	0,7%	0,3%
SUMA PASYWÓW	72 805	73 653	-848	98,8%	100,0%	100,0%

2.2.1 Suma bilansowa

Na dzień 30 czerwca 2013 roku suma bilansowa wyniosła 72.805 tysięcy złotych i obniżyła się o 848 tysięcy złotych w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku. Udział aktywów trwałych w sumie bilansowej wynosi 45,1% w 2013 r. i 42,3% w roku 2012 r.

Największą pozycją aktywów są rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 28.506 tys. zł, co stanowi 39,2% sumy bilansowej oraz zapasy w kwocie 24.018 tys. zł co daje 33,0% sumy bilansowej.

W pasywach natomiast dominującą pozycję stanowi kapitał własny obejmujący 71,7% sumy bilansowej (73,7% na 31 grudnia 2012 roku). Z porównania stanów poszczególnych pozycji bilansowych na koniec I półrocza 2013 roku i koniec 2012 roku wynika:

- utrzymujący się wysoki poziom aktywów trwałych - w I półroczu 2013 r. 32.824 tys. zł i w 2012 31.191 tys. zł; na spadek rzeczowych aktywów trwałych wpływ miały głównie umorzeniowe i aktualizacyjne składników majątku Sanwil Polska Sp. z o.o., oraz wzrost w pozycji aktywa finansowe dostępne do sprzedaży w postaci obligacji w okresie przypadającym do wykupu pow. 1 roku.
- spadek aktywów obrotowych o 2.481 tysięcy złotych, do poziomu 39.981 tysięcy złotych wynikający ze zmian w strukturze bilansu: w I półroczu 2013 roku poziom zapasów jest wyższy o 1.648 tys. zł i wyniósł na dzień bilansowy 24.018 tys. zł; na zmiany w zapasach wpływ miały: racjonalizacja gospodarowania zapasami materiałów i surowców, przeprowadzenie szczegółowej analizy zapasów pod względem możliwości upłynienia oraz produkcji dużych partii produkcyjnych pod złożone zamówienia.
Jednocześnie kontynuowane jest dążenie do utrzymywania w spółkach zależnych zapasów na poziomie zapewniającym rytmiczność sprzedaży oraz ustalania odpisów aktualizujących wartość zapasów na podstawie struktury wiekowej i gatunkowości składowanych wyrobów gotowych, produktów i materiałów. Ponadto zauważalny jest wzrost poziomu należności o 218 tys. zł w porównaniu ze stanem na 31 grudnia 2012. Kontynuowana jest w dalszym ciągu skuteczniejsza polityka windykacyjna oraz zmiana polityki sprzedaży w stosunku do kontrahentów niewywiązujących się ze swoich zobowiązań.
Spadek odnotowano w pozycji środki pieniężne i ich ekwiwalenty o kwotę 1.660 tys. zł. do poziomu 1.497 tys. zł oraz w pozycji pozostałe aktywa finansowe i dostępne do sprzedaży o 1.873 tys. zł do poziomu 3.710 tys. zł, który związany jest z poczynionymi zakupami towarów do sieci sprzedaży, surowców do produkcji oraz inwestycjami w aktywa finansowe przeznaczone do obrotu (głównie akcje) i zmiana prezentacji w pozycji aktywa finansowe przeznaczone do obrotu na skutek terminu do wykupu obligacji w terminie pow. 1 roku.
- zmniejszenie poziomu kapitału własnego o 2.111 tysięcy złotych, do poziomu 52.171 tysięcy złotych, w efekcie odnotowanej straty za I półrocze 2013.
- wzrost zobowiązań ogółem o 1.264 tys. zł, w tym
 - spadek długoterminowych o kwotę 227 tys. zł do wysokości 1.524 tys. zł na dzień bilansowy,
 - wzrost zobowiązań krótkoterminowych o kwotę 1.491 tys. zł do wysokości 19.110 tys. zł na dzień bilansowy.
 Na stan zobowiązań składają się w szczególności:
 - wzrost zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług o kwotę 1.091 tys. zł
 - wzrost zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek o 158 tys. zł
- spadek rezerwy na podatek odroczony i inne rezerwy w kwocie 197 tys. zł porównując stan na koniec I półrocza 2013 i koniec 2012 r.
- wzrost rozliczeń z tytułu przychodów przyszłych okresów o 287 tys. zł

2.2.2 Zadłużenie finansowe netto

Na koniec I półrocza 2013 roku poziom długoterminowych i krótkoterminowych kredytów wyniósł 256 tys. zł i był wyższy o 158 tys. złotych od stanu na koniec 2012 roku.

2.3. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

W I półroczu 2013 roku Grupa odnotowała ujemne przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w wysokości 1.089 tys. zł. W analogicznym okresie ubiegłego roku dodatnie przepływy w tym segmencie wyniosły -3.057 tys. zł. Głównym czynnikiem wpływającym na ujemną wysokość przepływów z działalności operacyjnej jest strata brutto, strata mniejszości w spółce zależnej, odsetki i udziały w zyskach, strata z tytułu różnic kursowych oraz zmiana stanu rezerw, należności, zapasów i rozliczeń międzyokresowych. Z kolei dodatni wpływ na przepływy z działalności operacyjnej mają amortyzacja, zysk z działalności inwestycyjnej oraz zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych.

Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej wyniosły -800 tys. zł. Po stronie wpływów główne pozycje to zbycie aktywów finansowych (aktywa finansowe w postaci papierów wartościowych i realizacja odsetek) oraz zbycie rzeczowych aktywów trwałych w łącznej kwocie 3.501 tys. zł, natomiast po stronie wydatków istotną pozycją jest nabycie aktywów finansowych (obligacje i papiery wartościowe) w kwocie 3.876 tys. zł.

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej wyniosły w I półroczu 2013 roku 229 tys. zł i po stronie wpływów dotyczyły otrzymanych kredytów i pożyczek oraz innych wpływów w wysokości 397 tys. zł. Po stronie wydatków w znacznej części dotyczyły spłat kredytów i pożyczek w kwocie 85 tys. zł, odsetek w kwocie 48 tys. zł i płatności z tytułu leasingu w kwocie 35 tys. zł.

W efekcie stan środków pieniężnych w I półroczu 2013 r. zmniejszył się o 1.660 tys. zł i wyniósł na dzień 30.06.2013 r. 1.497 tys. zł.

2.4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko walutowe

W omawianym okresie ryzyko walutowe było jednym z najistotniejszych zagrożeń wpływających na wyniki Grupy. Zmiany kursów walut miały wpływ na wyniki spółek zależnych, ze względu na to, iż znaczna część przychodów oraz część kosztów wyrażona jest w walutach obcych.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Charakterystyczną cechą jest uzależnienie rozwoju od wiedzy i doświadczenia wysoko wykwalifikowanych pracowników oraz kadry zarządzającej. Silna konkurencja wśród pracodawców w walce o kluczowych pracowników może przełożyć się na wzrost kosztów zatrudnienia, co znajdzie bezpośrednie przełożenie na osiągnięte wyniki finansowe.

Ryzyko towarowe

Ryzyko towarowe powoduje zmiany w poziomie cen surowców i materiałów wykorzystywanych przez Grupę. Ryzyko towarowe w Grupie jest znaczące. Materiały używane do produkcji oraz w handlu wyrobów stanowią istotny poziom. W I półroczu 2013 roku udział materiałów i energii w kosztach ogółem wynosił 39%. Grupa ogranicza ryzyko towarowe poprzez zapewnienie sobie kwalifikowanych dostawców oraz podpisywanie długoterminowych umów na dostawy surowców oraz towarów.

Wzrost gospodarczy i stopa bezrobocia

Główne źródła wzrostu gospodarczego w Polsce to przede wszystkim popyt krajowy, nakłady inwestycyjne oraz dynamicznie rosnący eksport. Sytuacja na rynku pracy oraz sprzyjające tendencje makroekonomiczne mają istotny wpływ na poziom sprzedaży Grupy SANWIL HOLDING.

Stopy procentowe

Ryzyko stopy procentowej to niekorzystny wpływ zmiany stóp procentowych na wysokość instrumentu finansowego. Grupa narażona jest na ryzyko stopy procentowej ze względu na posiadane instrumenty finansowe, uzależnione od zmiennych stóp takich jak WIBOR, do których zaliczane są kredyty bankowe oraz zobowiązania leasingowe. Grupa nie posiada żadnych zabezpieczeń od tego ryzyka.

Segment wyroby powlekane:

Ryzyko związane z rozwojem technologicznym

Na polskim rynku materiałów powlekanych w ostatnich latach kładzie się nacisk na wprowadzanie ścisłych norm jakościowych oraz rozwój nowych technologii. Producenci z branży stoją przed koniecznością stałego dostosowywania swojej technologii do zmieniającego się zapotrzebowania na nowe materiały. Proces związany z wprowadzaniem nowych technologii wymaga od firm przeznaczania znacznych nakładów na modernizację parku maszynowego i nowe inwestycje. Ryzyko związane z rozwojem technologicznym ogranicza się poprzez posiadanie bogato wyposażonego zaplecza badawczo-rozwojowego.

Ryzyko związane z nowymi trendami panującymi na rynku

Jednym z kluczowych czynników sukcesu w branży materiałów powlekanych jest produkcja wyrobów o wysokich parametrach użytkowych i jakościowych oraz powtarzalnych seriach. Szczególnie istotne znaczenie w przyszłości będą miały: zdolność do produkcji materiałów o indywidualnych parametrach klienta; postęp techniczny i technologiczny pozwalający na produkcję nowych materiałów mających szerokie spektrum zastosowania. Brak reakcji na nowe trendy na rynku może spowodować, np.: utratę klientów - przejście dotychczasowych odbiorców do innych producentów ze względu na nie spełnianie wymagań jakościowych, parametrów użytkowych produkowanych materiałów; brak możliwości zdobywania nowych, atrakcyjnych rynków ze względu na brak asortymentów spełniających oczekiwania rynku.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną Europy

Ważnymi kierunkami eksportu są rynki wschodnie: rosyjski i ukraiński. Stan koniunktury gospodarczej oraz stabilizacja systemu prawnego w tych krajach ma znaczny wpływ na popyt na wyroby Spółki zależnej. Skala oraz kierunek eksportu uzależnione będą od przyszłej koniunktury gospodarczej w rozwiniętych krajach Unii Europejskiej.

Wahania cen ropy naftowej oraz cen produktów petrochemicznych

Ceny ropy naftowej w omawianym okresie charakteryzowały się dużą zmiennością, osiągając bardzo wysokie ceny. W ślad za cenami ropy wzrosły ceny wszystkich produktów ropopochodnych, które są podstawowym składnikiem wykorzystywanych do produkcji surowców.

Segment obuwie:

Ryzyko wahań kursów walut

Grupa Kapitałowa jest narażona na wahania kursów walut. Spółka dominująca kupuje towar głównie w dolarach amerykańskich USD oraz posiada podpisane umowy na najem powierzchni handlowych w centrach handlowych w EUR. Wahania kursów walut w I półroczu 2013 roku miały wpływ na działalność Spółki oraz osiągnięte wyniki.

Ryzyko nie zapłaconych należności

Ryzyko nie zapłaconych należności jest duże w przypadku sprzedaży hurtowej spółki Draszba. Wielu klientów hurtowych utraciło płynność finansową, część klientów zakończyła swoją działalność. Spółka zmuszona była dokonać odpisów na nie zapłacone należności. Pomimo tego, iż spółka stara się bardzo selektywnie dobierać kontrahentów, nie udało się ustrzec problemów związanych z windykacją należności.

Ryzyko związane z finansowaniem działalności

Należy zauważyć, iż w związku z ponoszeniem przez Draszba S.A. w ostatnich okresach znacznych strat oraz w związku z niezdolnością do terminowego regulowania zobowiązań, przy braku w przyszłości poprawy wyników finansowych lub dofinansowania działalności Spółki zależnej, sytuacja ta może zagrozić kontynuacji działalności Spółki Draszba S.A.

Ryzyko niezawarcia postępowania układowego

Spółka zależna Draszba S.A. złożyła 24.08.2012 r. wniosek w Sądzie o ogłoszenie upadłości z możliwością zawarcia układu i w związku z tym istnieje ryzyko nieotwarcia postępowania układowego co wiąże się z całkowitą utratą płynności spółki zależnej Draszba, co z kolei skutkowałoby upadłością likwidacyjną spółki.

Ryzyko konkurencji

Grupa działa w branży charakteryzującej się dużą konkurencyjnością. Spółka stara się konkurować przede wszystkim charakterem i wzornictwem oferowanego obuwia dla młodzieży.

Ryzyka kredytowe, rynkowe i płynności zostały zaprezentowane szczegółowo w pkt. 28 skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2013 Emitenta.

2.5. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa oraz opis perspektyw rozwoju działalności Grupy kapitałowej co najmniej do końca następnego roku obrotowego, z uwzględnieniem strategii rynkowej przez niego wypracowanej

W perspektywie najbliższego roku na osiągnięcie wyników przez Grupę kapitałową będą miały wpływ czynniki:

- przychody: odsetki pozyskane od środków inwestowanych w formie bezpiecznych instrumentów finansowych o niskim stopniu ryzyka, w tym w szczególności lokat bankowych i obligacji, a także z pożyczek udzielonych Spółkom zależnym;
- wynik na inwestycjach w akcje spółek giełdowych;

Ponadto w spółkach zależnych istotne znaczenie mogą mieć następujące czynniki:

- zawarcie układu z wierzycielami w związku z decyzją Sądu o ogłoszenie upadłości z możliwością zawarcia układu dla Spółki zależnej Draszba S.A.
- ryzyko walutowe ze względu na posiadanie należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyrażanych w walutach obcych (USD i EUR);
- ryzyko towarowe powodujące zmiany w poziomie cen surowców wykorzystywanych przez Grupę do produkcji oraz towarów sprzedawanych w sieci detalicznej. Ryzyko towarowe w Grupie jest znaczące. Materiały używane do produkcji oraz w handlu wyrobów i towarów stanowią istotny poziom. W I półroczu 2013 roku udział materiałów w kosztach ogółem wynosił ok. 40%;
- spłata obsługi zadłużenia z tytułu kredytów i pożyczek (Koszty finansowe) – głównie spłata całości odsetek od zobowiązań wobec Sanwil Holding S.A. z tytułu pożyczek;
- optymalizacja kosztów działalności operacyjnej;
- działania dotyczące dzierżawy bądź sprzedaży zbędnych Spółkom zależnym powierzchni nie przydatnych w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- wykorzystanie nieużywanych powierzchni (w tym hal produkcyjnych) do rozwinięcia dodatkowej działalności.

2.6. Przewidywane kierunki rozwoju spółek grupy kapitałowej wraz z oceną możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków

W odniesieniu do Spółki zależnej Sanwil Polska, przewidywane jest w dalszym ciągu poszerzanie rynków i stabilny wzrost sprzedaży oraz optymalizacja kosztowa, co powinno pozytywnie przełożyć się na osiągnięcie przez tą spółkę wyników. Z kolei w przypadku spółki zależnej Draszba istotne będzie zawarcie układu z wierzycielami oraz optymalizacja kosztów funkcjonowania spółki co powinno skutkować poprawą wyników spółki w 2013 r.

2.7. Ocena dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań.

W bieżącym roku Jednostka dominująca nie odnotowywała problemów płatniczych, a nadwyżkę posiadanych środków lokowała w różnego rodzaju instrumentach finansowych.

Pozostałe Spółki wchodzące w skład grupy w ramach zarządzania ryzykiem płynności starały się utrzymać poziom środków umożliwiających terminowe regulowanie zobowiązań. Jednostki śledzą terminy zapadalności instrumentów finansowych oraz prognozują przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. W latach 2009-2013 roku Jednostka dominująca istotnie przyczyniła się do utrzymania płynności spółek zależnych poprzez udzielenie pożyczek na sfinansowanie działalności. Należy zauważyć, iż w związku z ponoszeniem przez Draszba S.A. w ostatnich okresach znacznych strat oraz w związku z niezdolnością do terminowego regulowania zobowiązań, przy braku w przyszłości poprawy wyników finansowych lub dofinansowania działalności Spółki zależnej, sytuacja ta może zagrozić kontynuacji działalności Spółki Draszba S.A.

Dodatkowo w celu minimalizacji ryzyka płynności Spółki negocjują z wierzycielami dłuższe terminy zapłat zobowiązań z tytułu dostaw i usług bądź ustalają bardziej korzystne harmonogramy spłat.

3. ZATRUDNIENIE

Stan zatrudnienia w spółkach Grupy kapitałowej na dzień 30.06.2013 roku wynosił: 161 osób, w tym:

- pracownicy umysłowi - 67 osób,
- pracownicy fizyczni - 94 osoby.

Stan zatrudnienia w spółkach Grupy kapitałowej na dzień 31.12.2012 roku wynosił: 158 osób, w tym:

- pracownicy umysłowi - 58 osób,
- pracownicy fizyczni - 100 osób.

4. INWESTYCJE

Zrealizowane w I półroczu 2013 roku inwestycje w spółkach Grupy kapitałowej dotyczyły zarówno modernizacji majątku produkcyjnego, infrastruktury jak również dotyczyły adaptacji pomieszczeń i zakupu wyposażenia do nowo otwieranych sklepów. Prowadzone były na terenie Polski jak i w miejscu siedziby spółek zależnych.

Nakłady poniesione przez Grupę kapitałową wyniosły w I półroczu 2013 386 tys. zł, z czego:

- | | |
|--|-------------|
| • nakłady na budynki i budowle | 122 tys. zł |
| • zakup i modernizacja maszyn i urządzeń | 104 tys. zł |
| • nabycie środków transportu | 51 tys. zł |
| • zakup pozostałych środków trwałych | 109 tys. zł |

Inwestycje, które są w trakcie realizacji mają głównie charakter modernizacyjny w majątek produkcyjny oraz infrastrukturę. Wszystkie prowadzone są na terenie Polski. Główne zadania dotyczą usprawnienia obsługi klientów, usprawnienia systemu magazynowania i obrotu produktów i towarów, w zakresie ochrony środowiska oraz inwestycje dotyczące modernizowania istniejących sklepów.

Niezakończone zadania inwestycyjne wg stanu na dzień bilansowy 30.06.2013 r. wynoszą 435 tys. zł i są prowadzone w dwóch Spółkach Grupy kapitałowej.

5. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA

W roku 2013 żadna ze spółek Grupy Kapitałowej nie zaniechała prowadzenia działalności gospodarczej.

6. POZOSTAŁE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

6.1. Zaciągnięte i wypowiedziane w roku obrotowym umowy dotyczące kredytów i pożyczek

W okresie objętym sprawozdaniem – nie wystąpiły. Kredyty i pożyczki spółek grupy kapitałowej zostały zaprezentowane w punkcie 20 i 25 skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2013 r.

6.2. Udzielone pożyczki w roku obrotowym jednostkom powiązanym

Zaprezentowane w pkt. 35.8 skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2013 r.

6.3. Poręczenia i gwarancje udzielone i otrzymane od podmiotów powiązanych

W analizowanym okresie nie wystąpiły.

6.4. Emisja papierów wartościowych wraz z opisem wykorzystania środków z emisji w okresie objętym sprawozdaniem do dnia sporządzenia sprawozdania

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem spółka nie przeprowadzała emisji papierów wartościowych.

6.5. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników za rok 2012.

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych na rok 2013, zatem nie odniósł się do ich realizacji.

6.6. Akcje spółki oraz udziały podmiotów powiązanych posiadane przez osoby nadzorujące i zarządzające

Według najlepszej wiedzy Emitenta na dzień bilansowy oraz dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania spółka Ipnihome Limited z siedzibą w Thiseos, Nikosia (Cypr), posiada 13.056.243 szt. akcji SANWIL HOLDING S.A. Stanowi to 26,05% w kapitale zakładowym Emitenta i 26,05% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Na podstawie otrzymanych oświadczeń, Zarząd Spółki SANWIL HOLDING S.A. informuje, że osoby nadzorujące nie posiadają akcji Spółki. Na podstawie otrzymanego oświadczenia Emitent Informuje, iż Prezes Zarządu Spółki na dzień bilansowy oraz sporządzenia raportu posiada 77.687 akcji (raport bieżący 19/2012)

6.7. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność spółek grupy kapitałowej, jakie nastąpiły w roku obrotowym i po dacie bilansowej do dnia sporządzenia sprawozdania

Poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu Zarządu i sprawozdaniu półrocznym skonsolidowanym nie wystąpiły.

6.8. Instrumenty finansowe w zakresie ryzyka, przyjętych celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym

Opisane w półrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym SANWIL HOLDING S.A. za I półrocze 2013 r. w punkcie 28.

6.9. Informacje o istotnych postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej i innych ryzykach jednostki dominującej lub jednostek od niej zależnych

W omawianym okresie nie wystąpiły.

6.10. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści osób nadzorujących i zarządzających jednostki dominującej

Wynagrodzenie Zarządu: 126 tys. zł brutto

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej: 377 tys. zł brutto

Prokurenci nie pobierali w roku 2013 żadnych wynagrodzeń i świadczeń od podmiotów zależnych Emitenta. Osoby zarządzające wyższego szczebla i nadzorujące nie pobierały w roku 2013 żadnych wynagrodzeń i nagród z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych.

Emitent ustalił zasady wynagradzania członków Zarządu i Rady Nadzorczej:

- sposób i ustalanie zasad wynagradzania Zarządu określa Rada Nadzorcza Spółki,
- wysokość wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej ustala uchwałą Walne Zgromadzenie.

Osoby zarządzające oraz nadzorujące nie otrzymywały wynagrodzenia w poniższej postaci:

- na podstawie planu premii lub podziału zysku;
- w formie opcji na akcje;
- Innych świadczeń w naturze, takie jak opieka zdrowotna lub środek transportu.

6.11. Zawarte przez emitenta bądź jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi spełniających kryteria wymienione w rozporządzeniu ministra finansów z dnia 19 lutego 2009 § 87 ust. 7 pkt. 8

Nie wystąpiły.

7. PODSUMOWANIE

Analizowany okres był dla Grupy Kapitałowej Sanwil Holding S.A. trudnym okresem. Grupa na poziomie wyniku netto wygenerowała stratę.

Pozytywnym wydarzeniem jest osiągnięcie przez Spółkę zależną Sanwil Polska po raz kolejny od 2011 r. dodatniego wyniku na sprzedaży. W planach na 2013 rok zakłada się uzyskanie dodatniego wyniku finansowego w tej spółce – kontynuowane działania restrukturyzacyjne i ich już widoczne efekty, pozwoliły na pokrywanie przez spółkę kosztów funkcjonowania oraz generowania dodatnich wyników. Spółka zależna w dalszym ciągu zdecydowana jest kontynuować podjęte działania w zakresie optymalizacji przychodów i kosztów w każdym obszarze działalności Spółki. Ostatni rok pokazał, że jest to cel realny do osiągnięcia.

W roku ubiegłym oraz bieżącym okresie spółka Draszba będąca w grupie kapitałowej, nie osiągnęła spodziewanych wyników finansowych. Rok bieżący okazał się trudny dla tej spółki, która próbuje utrzymać zarówno płynność finansową jak i zminimalizować ponoszone straty. Dalsza kontynuacja działalności w upadłości układowej jest uzależniona od efektów przeprowadzanej restrukturyzacji i poprawy wyników tej Spółki.

Drugie półrocze br. zapowiada się dla Grupy równie trudne jak pierwsze. Związane jest to z dużą konkurencją w branży materiałów powlekanych i rosnącymi cenami surowców, jak również trudnościami w uzyskaniu dodatniej rentowności spółki Draszba .

Lublin, dnia 28.08.2013 r.